

• • • • •

¿Cómo hacer que
la banca apoye
los proyectos de
energía renovables?



► Inmersión en los mercados renovables

- ¿Estamos evolucionando a la vanguardia de la tecnología?
- ¿Cómo facilitamos las transacciones entre proveedores y clientes?
- ¿Cómo garantizamos la financiación de tecnologías más limpias?
- El conocimiento de los activos el mejor interlocutor entre los diferentes agente del mercado.
- ¿Cómo enfrentar los retos regulatorios del mercado?



► Contexto

Modelos de negocio de energía (ESCOS, PPA, Arrendadores, Epecistas, autogeneradores) y sus necesidades de cara a los Bancos.



► Riesgos y mitigantes

Factores críticos generales que
considera el Banco para evaluar
un proyecto de energía.



► 01. Riesgos



Activo:

- Confiabilidad del activo
- Factibilidad de la restitución y nivel comercialización del activo
- Confiabilidad en el diseño del proyecto
- Propiedad
- Construcción o implementación del proyecto
- Estudios del proyecto

Jurídico:

- Estructura del contrato de venta de energía
- Normativo (ambiental y social)
- Contratos con proveedores

Mercado:

- Calidad del Offtaker
- Estimación del precio de venta de energía
- Reformas tributarias
- Fenómenos naturales

Financiero:

- Estimación de opex y capex
- Capacidad de pago de los clientes.



▶ 02. Mitigantes

- Experticia del proveedor y/o desarrollador del proyecto
- Definición clara de la propiedad del inmueble y del acceso a los activos (inmobiliario)
- Descripción detallada de los rubros del proyecto y su cronograma de implementación
- Reconocimiento en las marcas.
- Sustento de las variables que apalancan el modelo financiero.
- Solidez en los contratos
- Data
- Pólizas en todas las fases del proyecto (construcción, montaje y operación).
- Ingeniero independiente.
- Desarrollo de un mercado secundario
- Garantías financieras
- Esquemas societarios



► Tips para bancarizar un proyecto por modelo de negocio



01 Describir detalladamente el proyecto



02 Llegar de forma oportuna al banco



03 Desarrollar los mitigantes sobre los riesgos del proyecto en conjunto con el Banco



04 Tener una buena estructura contractual



05 Presentar los estudios técnicos necesarios: Ambientales, sociales, permisos de conexión y certificaciones que apliquen.



06 Gobierno corporativo



07 Definición clara de la fuente de pago



► ¿Qué estamos haciendo?

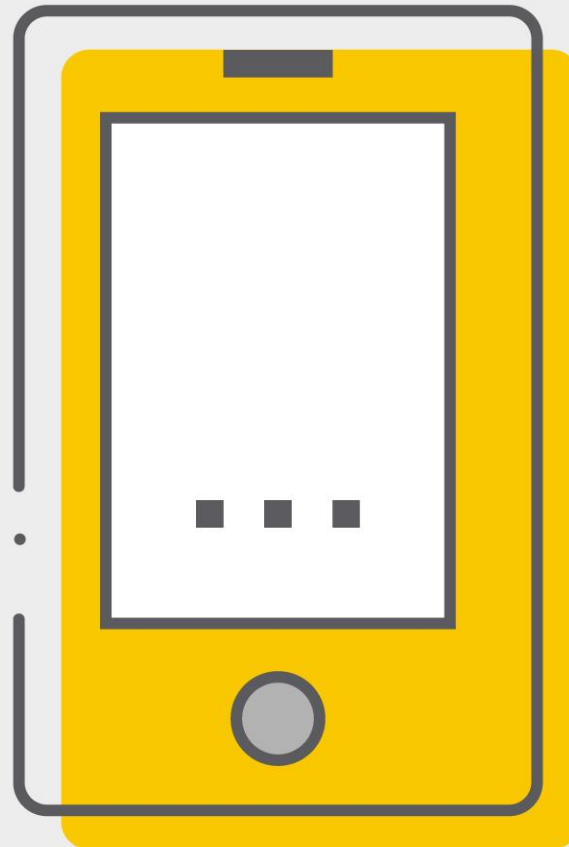
Transferencia de conocimiento

Permite

Acceso inmediato a
prefactibilidad

Integrar mundo
técnico y financiero

Simplificar conocimiento
especializado



Garantiza

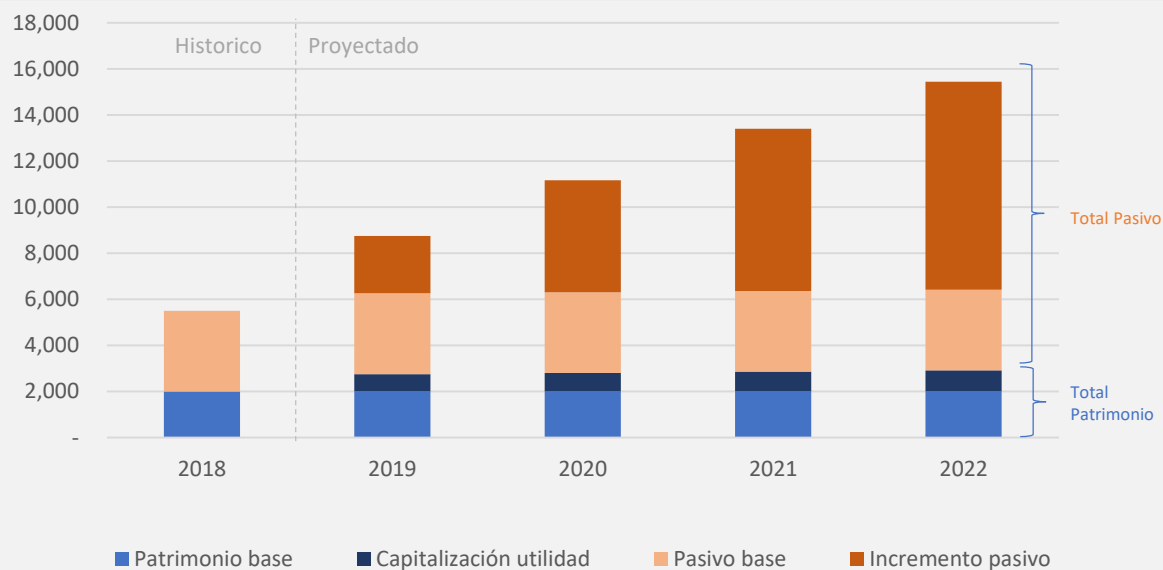
Actualización permanente
de variables

Validación por expertos
del medio

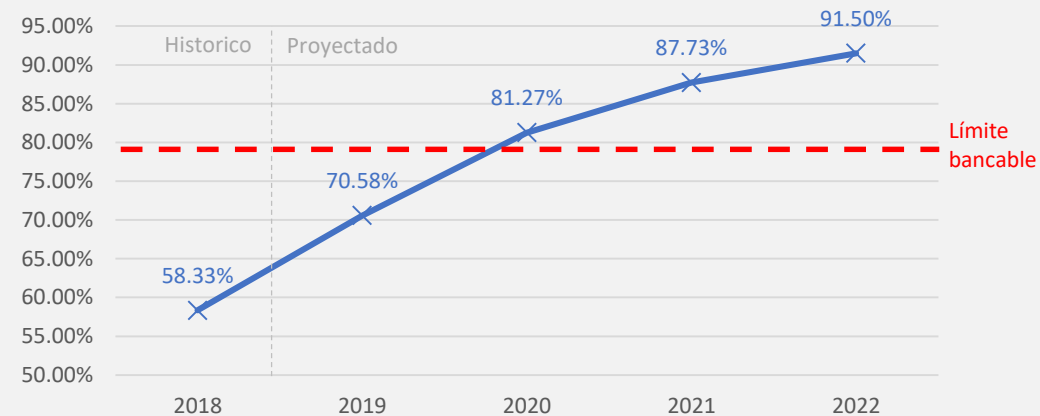


Estructura Financiera

Estructura de capital



Endeudamiento





Gracias.

Santiago Abraham Montoya
Gerencia de Sostenibilidad
santimon@bancolombia.com.co

David Becerra Diaz
Dirección de Activos Leasing
davbecer@bancolombia.com.co

